



Timac Agro (1100 collaborateurs, 400 Millions d'€ de CA, 10 unités industrielles en France), filiale du Groupe Roullier, développe son expertise en nutrition végétale et animale en faveur d'une agriculture de précision respectueuse de l'environnement. Nous sommes présents sur le marché français à travers 6 directions agrofourniture autonomes au plan industriel et commercial qui mettent à la disposition des agriculteurs près de 400 techniciens certifiés.

Poussés par notre volonté de développement et par nos objectifs de croissance sur nos métiers, nous renforçons nos équipes et recrutons sur la fonction :

Attaché technico-commercial H/F
Poste basé dans le département 70

Description de la mission :

Rattaché à votre Directeur régional et au sein d'une équipe dynamique, vous travaillez en étroite collaboration avec les distributeurs locaux. En tant que patron de votre secteur et ambassadeur de nos produits, vous assurez la promotion et la commercialisation de notre gamme auprès d'une clientèle de professionnels du secteur laitier, bovin ou production hors sol.

En charge du développement de votre portefeuille clients, vous faites progresser votre chiffre d'affaires en entretenant des relations commerciales privilégiées avec vos agriculteurs partenaires. Pour réussir cette fidélisation, vous assurez le suivi technique de l'élevage, adaptez vos services en conséquence et apportez conseil au quotidien, notamment en proposant les solutions adéquates et en formant votre clientèle à l'utilisation de nos produits.

Profil :

Doté d'un excellent relationnel, vous souhaitez développer une relation durable et active auprès du tissu agricole local!

Vous avez une première expérience commerciale réussie de 5 ans minimum et bénéficiez de réelles aptitudes pour conseiller, convaincre et vendre.

Bénéficiant d'une formation interne continue et solide, vous pouvez vous appuyer sur un encadrement de proximité ainsi que sur des experts produits. Par ailleurs, des outils et méthodes de travail performants sont mis à votre disposition pour réussir dans votre mission (véhicule, informatique, marketing, téléphone, frais de vie...).

Entrepreneur et autonome, votre rémunération est non plafonnée et sera construite sur vos résultats.

Merci d'adresser votre candidature (CV et lettre de motivation) par mail recrutementrh@roullier.com sous la référence AC/ATC70/2014 ou directement sur www.roullier.com
